

## **Вакансия на позицию Менеджер по продажам**

### **Обязанности:**

- Выполнение плановых показателей и рост Ваших результатов;
- Быстрая и качественная обработка входящих заявок и звонков;
- Работа с клиентской базой, исходящие звонки;
- Ежедневная работа с клиентами: прием и обработка запросов, выявление потребностей, презентация услуг компании, заключение договоров;
- Работа и ведение клиентов в Битрикс24;
- Контроль оплат по счетам за предоставленные услуги;
- Ведение отчетности.

### **Требования:**

- Успешный опыт продаж, знание техник продаж и наличие кейсов;
- Коммуникабельность, умение быстро находить общий язык с людьми, убеждать и уверенно закрывать сделки;
- Работа с возражениями;
- Знание ПК ( MS Office, WhatsApp и др.);
- Энергичность, умение работать на результат, но в то же время внимательность, умение сосредоточиться и не допускать ошибок;
- Готовность к прохождению обучений;
- Наличие технического образования или готовность разбираться в сложной терминологии.

### **Условия:**

- Уютный офис со всеми условиями для эффективной работы;
- Средне-месячный доход от 100 000 рублей (при выполнении плановых показателей и по результатам успешной аттестации через 6 месяцев работы);
- Платим 3-6% с каждой сделки;
- График работы с понедельника по пятницу с 09:00 до 18:00 (можно гибкий)

### **Бонусы работы в нашей компании:**

- Размер вашего максимального дохода не ограничивается компанией;
- Прозрачная система мотивации;
- Молодой и дружный коллектив;
- Приятные и адекватные руководители, которым важно развитие и рост своих сотрудников.
- Кофе, чай и сладости для Вашей эффективности.

